

Laat je inspireren, maak kennis met de Turkse markt!

HOLLAND TRADE CENTER ISTANBUL B.V.
ZAKEN DOEN ZOALS JE IN NEDERLAND GEWEND BENT

Succesvol internationaal ondernemen kan vele voordelen bieden, zoals grotere marktkansen, hoger winstpotentieel, diversificatie van risico's en toegang tot nieuwe technologieën en kennis. MKB Rotterdam Rijnmond wijst haar achterban op deze kansen en stimuleert ze om de mogelijkheden te onderzoeken. Om dit voor ondernemers uit de regio makkelijker te maken, worden diverse samenwerkingen aangegaan met partijen die MKB'ers kunnen ondersteunen in hun zoektocht naar expansie. Een van de trouwe partners hierin is de Netherlands Turkish Trade Foundation (voormalige stichting KvK Nederland-Turkije). MKB voorzitter Rob Uytendewilligen sprak met Ethem Emre, voorzitter van deze stichting over de opportuniteiten in de grote afzetmarkt die Turkije is.

Een belangrijke eerste stap richting zaken doen in Turkije vind je bij het Holland Trade Center Istanbul. Hier is diepgaande kennis van de Turkse markt aanwezig en een sterk netwerk van lokale partners. Zij kunnen assisteren bij:

- Marktonderzoek en -analyse
- Juridische en fiscale begeleiding
- Zoeken naar geschikte partners
- Cultuurtrainingen
- Kantoorvestiging en personeelszaken

Holland Trade Center Istanbul B.V. is een initiatief van Fred van der Wijde, Leyla de Mos en Ethem Emre. Fred heeft zelf ervaren hoe het is om als Nederlands bedrijf in Turkije een ingenieursbureau te starten. Hij vertelt: "Je wilt een kantoor openen, maar dan moet je eerst een bankrekening openen. Daarvoor moet je eerst een belastingnummer hebben. Dan hebben we het nog niet over werk- en verblijfsvergunningen, het vinden van

kantoorruimte, accountant, advocaat, personeel en Turkse afnemers van onze diensten. Ik had het geluk dat ik de Turkse taal al beheerste en mijn toenmalige vrouw van Turkse origine, die ook zakenvrouw was, mij assisteerde. Ondanks de geboden hulp liep het starten van een bedrijf in Turkije niet erg soepel. Om die reden kan ik me heel goed voorstellen dat Nederlandse ondernemers die in de Turkse markt een potentieel zien behoefte hebben aan het ontzorgen van dit soort basisbehoeften van een bedrijf, zodat ze snel kunnen starten met waar ze goed in zijn: Hun zaken doen zoals ze in Nederland gewend waren."

Mocht je interesse hebben of eens willen sparren over de mogelijkheden, neem dan eens een kijkje op de website of neem contact op voor een afspraak. Holland Trade Center Istanbul helpt je graag op weg.

www.hollandtradecenteristanbul.com



Ethem Emre en Rob Uytendewilligen

DE ROL VAN HET HOLLAND TRADE CENTER ISTANBUL

Het Holland Trade Center Istanbul fungeert als een essentiële schakel voor Nederlandse ondernemers die voet aan de grond willen krijgen in Turkije. Met diepgaande kennis van de Turkse markt en een sterk netwerk van lokale partners, biedt het centrum uitgebreide ondersteuning bij verschillende aspecten van internationaal zakendoen.

Diensten die worden aangeboden:

- Marktonderzoek en -analyse: Grondige evaluatie van de Turkse markt, inclusief concurrentieanalyse en consumententrends, om ondernemers te helpen weloverwogen beslissingen te nemen.
- Juridische en fiscale begeleiding: Deskundige ondersteuning bij juridische structuren, belastingregels en bedrijfsregistratie, zodat bedrijven voldoen aan lokale wet- en regelgeving.
- Zoeken naar geschikte partners: Bemiddeling bij het vinden van lokale zakenpartners, distributeurs en leveranciers die aansluiten bij de bedrijfsdoelstellingen.
- Cultuurtrainingen: Inzicht in de Turkse zakelijke cultuur en communicatie om culturele verschillen effectief te overbruggen.
- Kantoorvestiging en personeelszaken: Assistentie bij het opzetten van een lokaal kantoor, inclusief personeelswerving en HR-beheer, voor een soepele bedrijfsvoering.